

Optimisez votre positionnement

La perception, par le client, du positionnement d'un produit est une des clés de la réussite commerciale. Un tel succès n'est jamais accidentel et requiert une connaissance intime du client et de ses besoins ainsi que de l'environnement concurrentiel.

Permettre aux commerciaux d³ optimiser le positionnement de leur produit en leur fournissant les outils indispensables pour atteindre cet objectif.

OBJECTIFS

- Mettre à jour les connaissances en méthodes de segmentation et de positionnement
- Bénéficier des expériences réussies dans des domaines divers
- Analyser les différentes approches pour segmenter les marchés

PROGRAMME

Rappel des principes de base

La segmentation – qu'est-ce et comment est-elle pratiquée ? Principes de base du positionnement et lecture des cartes perceptuelles

Perception ou réalité

Territoires réels et territoires imaginaires Le choix du territoire

Repositionner un produit

Eléments de repositionnement Repositionnement en temps de crise

Cas particuliers de positionnement

Le positionnement de produits innovants
Le positionnement dans le commerce électronique

DUREE

2 jours

PUBLIC

Responsables Marketing, Responsable Commercial, Responsable des Ventes, Chefs d'entreprise.

Pré REQUIS

Aucun

EVALUATION

Auto-évaluation de positionnement par entretien ou questionnaire.
Auto-évaluation des acquis de la formation par questionnaire amenant à une réflexion sur un plan d'actions.

PEDAGOGIE

Participation inter- active des stagiaires.
Alternance théorie/pratique.
Dynamique de groupe.
Exercices de rédaction et d'utilisation de textes A partir de situations existantes:
analyse de cas pratiques

INTERVENANTS

Selon le thème de la formation, CQFD sélectionne un pédagogue possédant une expérience significative, une maîtrise opérationnelle et un profil particulier : sophrologue, psychologue, neuropsychologue, ergonome, ergothérapeute, senior manager, chef de cuisine, gouvernante, journaliste, animateur, ex-policier, etc...

TARIFS

Inter-entreprises à Paris
Intra-muros en France entière
cliquez ici pour consulter
sur notre site internet
le calendrier et les tarifs

Vidéo de présentation

